



APP MART

لپھارٹ سے خریداری کریں
اور اپنی آمدنی کو کئی گنا بڑھائیں



CONTACT US



www.appmarts.store



APP MART



100%



Real Platform

جب آپ لیپمارٹ کو Subscribe یا سائن اپ کر کے
کوئی بھی چیز خریدتے ہیں تو لیپمارٹ آپ کو قیمت خرید کے
برابر 45 دن تک کرپٹو کرنسی بٹمارٹ ٹوکن دیتا ہے جس
سے آپ اپنی آمدنی میں بے پناہ اضافہ کر سکتے ہیں



www.appmarts.store



APP MART

Buy & Earn

1. آپ اپنے کرپٹو کرنسی بٹمارٹ کو اسپیکیگ پر لگاتے ہیں تو آپ کو ریوایڈز ملتے ہیں ایک بٹمارٹ سے لیکر دس ہزار بٹمارٹ اسپیکیگ کرنے پر دو فیصد ریوایڈز بیس ہزار بٹمارٹ تک کو اسپیکیگ کرنے پر تین فیصد ریوایڈز اور بیس ہزار سے زیادہ بٹمارٹ کو اسپیکیگ پر لگانے پر پانچ فیصد ریوایڈز سے آپ کے کرپٹو کرنسی بٹمارٹ میں دن بدن اضافہ ہوتا رہتا ہے
2. کرپٹو کرنسی بٹمارٹ سے آپ کوئی بھی ضروریات زندگی کی اشیاء خرید سکتے ہیں
3. کرپٹو کرنسی بٹمارٹ کو کسی بھی وقت سولڈ کر کے کیش حاصل کیا جاسکتا ہے
4. کرپٹو کرنسی بٹمارٹ کا ٹرسٹ والٹ میں کسی بھی وقت وڈرال لیا جاسکتا ہے



www.appmarts.store



APP MART

REFERRAL PROGRAM

آپ کے ریفرل سے کوئی بھی پرسن لیپارٹ کی
اپلیکیشن انسٹال کر کے خریداری کرتا ہے تو وہ جب
تک خریداری کرتا رہے گا اس کی ہر ایک
خریدی گی چیز کے برابر اتنے ہی کریڈٹ کرنسی بٹمارٹ
45 دن تک آپ کے والٹ میں ٹرانسفر
ہوتے رہیں گے جب تک کہ وہ (Subscription) کو
آن نہ کر لے



www.appmarts.store



APP MART

DELIVERY ORDER

اپنے عزیز، رشتہ داروں اور دوست و احباب سے
ان کی پسندیدہ پروڈکٹ کے لیے کیش وصول کر
کے اپنی پاکٹ میں ڈالیں اور اپنے والٹ میں
موجود کرپٹو کرنسی بٹمارٹ سے اس پروڈکٹ کا
آرڈر ان کے ایڈریس پر بک کر دیں



www.appmarts.store



APP MART

* کمپنیاں اپنے بجٹ کا ایک بڑا حصہ مارکیٹنگ پر خرچ کرتی ہیں *

1. جیسا کہ یونی لیور کمپنی اپنی مارکیٹنگ پر ماہانہ 58 کروڑ 30 لاکھ روپے خرچ کرتی ہے
2. کوکاکولا کمپنی مارکیٹنگ پر ماہانہ 33 کروڑ 30 لاکھ روپے خرچ کرتی ہے
3. ایمیزون کمپنی مارکیٹنگ پر ماہانہ 83 کروڑ 30 لاکھ ڈالر خرچ کرتا ہے
4. پیسی کمپنی مارکیٹنگ پر ماہانہ 25 کروڑ روپے خرچ کرتی ہے
5. باٹا کمپنی مارکیٹنگ پر ماہانہ 8 کروڑ روپے خرچ کرتا ہے
6. اور دراز ایپ اپنی مارکیٹنگ پر ماہانہ ساڑھے بارہ کروڑ روپے خرچ کرتا ہے
7. ایک سروے کے مطابق جب کسٹمر جو کوئی بھی چیز خریدتا ہے تو وہ تقریباً سو لوگوں کو اس چیز کے بارے آگاہ کرتا ہے اس لیے لپھارٹ نے یہ فیصلہ کیا کہ یہ کروڑوں روپے بجائے مارکیٹنگ پر خرچ کرنے کے اپنے کسٹمرز کو دس ملین بٹارٹ کوائن دیے جائیں۔ اسرار طر کے باعث پیپر منی کی خریداری کی طاقت وقت کے ساتھ کم ہوتی ہے اور کرپٹو کرنسی میں طلب و رسد کی ریفرکیشن کے تحت اس کی ویلیو میں دن بدن اضافہ ہوتا ہے



www.appmarts.store



APP MART

ایپمارٹ کیوں اپنے کسٹمرز کو قیمت خرید کے برابر کرپٹو
کر نسی بٹمارٹ ٹوکن دے رہا ہے



- کرپٹو کر نسی دنیا کی جدید ترین اور محفوظ ترین کر نسی تصور کی جاتی ہے، جس کا بنیادی اصول اس کی افادیت اور ٹرانزیکشنز کی تعداد پر مبنی ہے۔ کسی بھی کرپٹو کر نسی کی قدر اس وقت بڑھتی ہے جب اسے زیادہ سے زیادہ استعمال کیا جائے
- اس حکمت عملی کے تحت نہ صرف بٹمارٹ کی طلب میں اضافہ کرنا ہے بلکہ اس کی مارکیٹ ویلیو کو بھی مستقل بنیادوں پر بڑھانا ہے۔
- زیادہ ٹرانزیکشنز اور استعمال سے بٹمارٹ خود کو دیگر کرپٹو کرنسیز کے مقابلے میں ایک مضبوط اور قابل اعتماد کر نسی کے طور پر پیش کرنا ہے جو اس کے مستقبل کی ترقی کے لیے نہایت اہم ہے
- کرپٹو کر نسی بٹمارٹ ٹوکن کی ٹوٹل سپلائی ون بلین ہے۔

